

**Contacts**

**Relations Investisseurs** : Patrick Gouffran  
 +33 (0)1 40 67 29 26 – [pgouffran@axway.com](mailto:pgouffran@axway.com)  
**Relations Presse** : Sylvie Podetti  
 +33 (0)1 47 17 22 40 – [spodetti@axway.com](mailto:spodetti@axway.com)

Communiqué de presse

**Axway: Excellent 3<sup>ème</sup> trimestre avec une activité en croissance organique de +13,8% par rapport au 3<sup>ème</sup> trimestre 2012 (incluant une croissance des licences de +37,6%) et une croissance organique cumulée sur les 9 premiers mois de l'année de +7,8 %.**

*Paris, le 28 octobre 2013.* Axway annonce un chiffre d'affaires de 60,0 M€ au troisième trimestre 2013, soit une croissance totale de +18,4% comparée au chiffre d'affaires de la même période en 2012. Cette excellente performance confirme le rebond des projets en France et une activité soutenue aux Etats-Unis.

**Commentaire sur l'activité du 3<sup>ème</sup> trimestre**
**Chiffre d'affaires par activité en M€**

3 <sup>ème</sup> trimestre	2013	2012 Publié	2012 Pro forma <sup>1</sup>	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
Licences	20,2	12,6	14,7	60,0%	37,6%
Maintenance	26,6	24,9	24,8	6,7%	7,1%
Services	13,3	13,2	13,3	0,6%	0,1%
<b>Axway</b>	<b>60,0</b>	<b>50,7</b>	<b>52,7</b>	<b>18,4%</b>	<b>13,8%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

**Par activité**, les licences ont connu une importante croissance organique (+37,6%) au 3<sup>ème</sup> trimestre 2013 par rapport à la même période de 2012. Ceci confirme la reprise des projets d'infrastructure dans les entreprises depuis le début de l'année 2013. Les revenus de maintenance sont en progression régulière, résultat d'une politique active de support du groupe à destination des grands comptes. Les services restent globalement stables par rapport à 2012, les projets de mise en œuvre des nouvelles licences ne s'étant pas encore matérialisés.

### Chiffre d'affaires par zone géographique en M€

3ème trimestre	2013	2012 Publié	2012 Pro forma <sup>1</sup>	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
France	20,4	16,6	16,9	22,9%	21,0%
Reste de l'Europe	13,2	11,6	13,2	13,2%	-0,5%
Amériques	24,8	20,8	21,1	19,1%	17,5%
Asie-Pacifique	1,6	1,6	1,5	0,0%	7,1%
<b>Axway</b>	<b>60,0</b>	<b>50,7</b>	<b>52,7</b>	<b>18,4%</b>	<b>13,8%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

**Par zone géographique**, la France confirme le rebond constaté depuis le 4<sup>ème</sup> trimestre 2012. Les Etats-Unis, avec une croissance de +19,1%, confirment le maintien d'une dynamique positive de projets. Le reste de l'Europe n'a pas encore été impacté par la mise en marché des nouvelles solutions. L'Asie-Pacifique reste stable au 3<sup>ème</sup> trimestre mais progresse en cumul sur les 9 premiers mois de l'année avec +12,4% de croissance.

### Chiffre d'affaires en cumul 9 mois par activité en M€

Cumul 9 mois	2013	2012 Publié	2012 Pro forma <sup>1</sup>	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
Licences	47,1	37,2	41,2	26,8%	14,4%
Maintenance	79,0	72,0	72,7	9,7%	8,6%
Services	40,3	39,9	40,4	1,0%	-0,2%
<b>Axway</b>	<b>166,4</b>	<b>149,1</b>	<b>154,3</b>	<b>11,6%</b>	<b>7,8%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires en cumul 9 mois par zone géographique  
en M€

Cumul 9 mois	2013	2012 Publié	2012 Pro forma <sup>1</sup>	Croissance Totale	Croissance Organique <sup>1</sup>
France	55,2	49,2	49,6	12,2%	11,3%
Reste de l'Europe	39,9	36,7	39,6	8,6%	0,6%
Amériques	66,4	58,9	60,7	12,9%	9,4%
Asie-Pacifique	4,8	4,3	4,2	12,4%	14,0%
<b>Axway</b>	<b>166,4</b>	<b>149,1</b>	<b>154,3</b>	<b>11,6%</b>	<b>7,8%</b>

(1) à périmètre et taux de change constants

**En cumul sur les 9 premiers mois 2013**, le groupe confirme sa dynamique positive (+11,6% de croissance totale et +7,8% en croissance organique). Les zones France (33% du revenu sur 9 mois) et Etats-Unis (40% du revenu sur 9 mois) confirment une croissance significative, alors que le Reste de l'Europe reste stable. Le portefeuille commercial bénéficie du bon accueil des solutions basées sur l'offre Axway5. Bien que les drivers de marché soient spécifiques à chaque secteur d'activité, les opportunités se déclinent d'un point de vue technologique autour des thèmes de la convergence et de l'intégration du Cloud et du Mobile. Ce sont ces domaines pour lesquels l'offre API d'Axway est centrale. Les ventes de licences, avec une croissance cumulée sur 9 mois de +26,8%, confortent Axway dans la pertinence de son positionnement. Toutefois, la concrétisation de l'année demeure suspendue à la performance du 4ème trimestre, qui reste le trimestre majeur dans le cycle d'activité du groupe.

La société a finalisé le règlement à l'amiable avec le *Department Of Justice* américain dans le cadre du dossier GSA aux conditions financières spécifiées par le communiqué de presse du 31 juillet 2013.

Par ailleurs, la situation financière d'Axway demeure solide. La position cash de la société est estimée à un montant compris entre 45 et 55 M€ à fin 2013 et la dette bancaire, à la même date, à environ 35 M€, à périmètre égal.

---

## Perspectives

La qualité de la performance d’Axway depuis le début de l’année 2013 ainsi qu’un portefeuille commercial significatif pour le 4ème trimestre permettent au groupe de confirmer son objectif de croissance organique positive et de maintien de sa marge opérationnelle sur l’ensemble de l’exercice 2013. Il faut cependant rappeler que les licences du 4ème trimestre restent déterminantes pour la performance globale annuelle de la société.

## Calendrier Financier

Mardi 18 février 2014 : publication des résultats annuels 2013

Mercredi 19 février 2014 : conférence analystes des résultats annuels 2013

## A propos d’Axway

Axway (NYSE Euronext : AXW.PA), leader du marché de la gouvernance des flux de données, est un éditeur de logiciels comptant plus de 11 000 clients du secteur privé et public dans 100 pays. Depuis plus de 10 ans, Axway fournit aux grandes entreprises des solutions technologiques permettant de mieux gérer les flux de données stratégiques circulant dans l’entreprise, avec l’extérieur entre partenaires, au sein des communautés B2B, vers le cloud et les périphériques mobiles. Nos solutions sont proposées pour une gestion sur site (on premise) ou hébergées dans le cloud, avec une gamme complète de services. Elles couvrent notamment les domaines de l’intégration B2B, de la gestion des transferts de fichiers (MFT – Managed File Transfer), de la gestion des API et des identités ainsi que de la sécurisation des emails. Axway, dont le siège social est en France et la direction générale basée aux Etats-Unis, compte des filiales déployées dans 18 pays dans le monde.

Pour plus d’information, consultez notre site Internet : [www.axway.fr](http://www.axway.fr).