

Contacts

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Relations Presse : Sylvie Podetti – +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de presse

Axway Software : Solide croissance du chiffre d'affaires au 1^{er} Semestre 2021

- Chiffre d'affaires semestriel de 138,4 M€, en croissance organique de 5,2 %
- Résultat Opérationnel d'Activité à 10,5 M€, soit 7,6 % du chiffre d'affaires, contre 2,5 M€ (1,9 %) au 1^{er} semestre 2020
- Indicateur de suivi des signatures en hausse de 28,7 % sur le semestre
- Croissance organique de 3,2% au 2^{ème} trimestre, accélération continue de la Souscription (+34,6 %)

Paris, le 27 juillet 2021 - Le Conseil d'administration d'Axway Software, réuni ce jour sous la présidence de Pierre Pasquier, a arrêté les comptes du 1^{er} semestre 2021. Ces derniers ont fait l'objet d'un examen limité de la part des Commissaires aux comptes¹. Le Conseil d'administration d'Axway a salué la croissance et la performance opérationnelle de l'entreprise, conformes aux ambitions.

Axway Software : Résultats semestriels 2021

Principaux éléments du compte de résultat*	1 ^{er} Semestre 2021		1 ^{er} Semestre 2020	
	(M€)	(% CA)	(M€)	(% CA)
Chiffre d'Affaires	138,4		136,6	
<i>Croissance organique</i>	+ 5,2%			
<i>Croissance à changes constants</i>	+ 5,2%			
<i>Croissance totale</i>	+ 1,3%			
Résultat Opérationnel d'Activité	10,5	7,6%	2,5	1,9%
Résultat Opérationnel Courant	5,0	3,6%	-3,7	-2,7%
Résultat Opérationnel	3,1	2,3%	-3,7	-2,7%
Résultat Net - part du Groupe	1,8	1,3%	-6,0	-4,4%
Résultat de base par action (en €)	0,08		-0,28	

* Les indicateurs alternatifs de performance sont définis dans le glossaire disponible en fin de document

Patrick Donovan, Directeur Général d'Axway, a déclaré :

« Dans la continuité du début d'année, Axway a réalisé une excellente performance commerciale au 2^{ème} trimestre 2021. Tout au long du semestre, l'activité Souscription s'est inscrite en principal relais de croissance d'Axway et cette tendance, soutenue par la volonté toujours plus forte des clients d'adopter des modèles contractuels flexibles, devrait se poursuivre dans le futur. Comme présenté récemment lors de notre Capital Markets Meeting, notre stratégie repose désormais sur deux piliers fondamentaux. D'un côté, nos produits « Core », références sur leurs marchés, pour lesquels la satisfaction de nos clients existants est une priorité absolue et nous entendons maintenir notre leadership. De l'autre, notre offre Amplify, basée sur notre solution reconnue d'API Management, qui doit nous permettre d'accélérer notre croissance grâce à une stratégie plus agressive de conquête de parts de marché. Au sein de nos équipes, cette vision a donné lieu à de nombreux changements dont nous constatons déjà les premiers effets. Sur les 6 derniers mois, les signatures de nouveaux clients ont été en hausse et nous avons une nouvelle fois amélioré notre Net Promoter Score. La performance opérationnelle est satisfaisante avec un résultat opérationnel d'activité quadruplé par rapport au 1^{er} semestre 2020. Ces bons résultats permettent de sécuriser nos objectifs annuels même si nous anticipons un 2^{ème} semestre encore incertain, partagé entre l'espoir d'un véritable retour à la normale et le risque de nouvelles perturbations à l'échelle mondiale. »

¹ Les procédures d'examen limité sur les comptes semestriels consolidés résumés ont été effectuées. Le rapport d'examen limité est en cours d'émission par les commissaires aux comptes.

Premières observations quant au déploiement progressif du nouveau plan stratégique

L'activité d'Axway a été en nette accélération au 1^{er} semestre 2021. Le déploiement progressif du nouveau plan stratégique s'est matérialisé par des réorganisations internes ciblées impliquant des recrutements et la création de nouvelles équipes, tandis que les efforts d'alimentation du carnet d'affaires se sont poursuivis.

Ainsi, plusieurs évolutions importantes ont été observées sur la première moitié de l'exercice :

- Les investissements en marketing ont permis de créer de nombreuses opportunités commerciales, aussi bien auprès de clients existants que de prospects. Le recours aux événements digitaux pour la deuxième année consécutive n'a pas empêché l'entreprise d'interagir efficacement avec les différentes parties prenantes de ses marchés. Sur la période, le carnet d'affaires Amplify a connu une croissance de l'ordre de 12 % par rapport au 1^{er} semestre 2020.
- La stratégie de conquête de nouveaux clients et de parts de marché dans le domaine des API porte ses fruits. Les signatures de nouveaux clients Amplify ont été en hausse de 50 % sur le semestre.
- La satisfaction des clients d'Axway continue à progresser. L'entreprise a une nouvelle fois amélioré son *Net Promoter Score* en l'élevant à 31 au 30 juin 2021 contre 25 au 31 décembre 2020, son précédent record.

Commentaires sur l'activité et la performance opérationnelle du 1^{er} semestre 2021

Au 1^{er} semestre 2021, Axway a réalisé un chiffre d'affaires de 138,4 M€, en progression de 5,2 % organiquement et de 1,3 % au total. Alors que le périmètre de consolidation n'a pas évolué sur la première moitié de l'exercice, l'impact des variations de devises a, pour sa part, été négatif à hauteur de 5,0 M€ sur le chiffre d'affaires, principalement du fait de la dépréciation du dollar américain et du réal brésilien par rapport à l'euro. Le résultat opérationnel d'activité a atteint 10,5 M€ sur la période, soit 7,6 % du chiffre d'affaires, contre 1,9 % au 1^{er} semestre 2020. Cette amélioration significative de la profitabilité s'explique d'abord par l'augmentation des revenus mais également par une gestion optimisée des coûts et la baisse anticipée des frais de recherche et développement après la phase d'investissement qui a été nécessaire à la montée en puissance de l'offre Amplify.

Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

1 ^{er} Semestre 2021 (M€)	S1 2021	S1 2020 Retraité*	S1 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	9,3	10,0	10,5	-11,6%	-7,5%
Souscription	51,8	35,7	37,2	39,1%	45,0%
Maintenance	60,0	68,2	70,7	-15,1%	-12,0%
Services	17,3	17,6	18,2	-4,5%	-1,5%
Axway Software	138,4	131,6	136,6	1,3%	5,2%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2021

Le chiffre d'affaires de l'activité **Licences** a été de 9,3 M€ au 1^{er} semestre 2021 (7 % du chiffre d'affaires total), en décroissance organique de 7,5%. Alors qu'en début d'année l'activité avait bénéficié d'une base de comparaison plus favorable, les ventes de licences ont de nouveau été sous pression sur la deuxième moitié du semestre. Si la saisonnalité historique laisse envisager un ralentissement de la décroissance sur la seconde partie de l'exercice 2021, la société anticipe néanmoins un recul du chiffre d'affaires annuel et n'est pas en mesure à ce stade de confirmer ou non l'atteinte d'un palier bas pour l'activité.

Avec une croissance organique de 45,0 %, l'activité **Souscription** a permis de générer un chiffre d'affaires de 51,8 M€ au 1^{er} semestre 2021. L'activité a représenté 37 % du chiffre d'affaires d'Axway sur le semestre et au total, sa croissance a été de 39,1 %. Alors que la conquête de nouveaux clients s'est accélérée, la société a continué à bénéficier de la robustesse de sa base de clients existants qui accélèrent leurs migrations vers les modèles contractuels les plus flexibles. La performance commerciale a confirmé ces tendances, comme en atteste la signature de nouveaux contrats de souscription pour une valeur annuelle (ACV) de 14,3 M€ sur le semestre, en hausse de 40,6 % par rapport à la même période un an plus tôt.

Ainsi, entre janvier et juin 2021, l'indicateur de suivi des signatures² a progressé de 28,7 %, tandis que l'indicateur de suivi des signatures net, ajusté de l'attrition de l'activité Maintenance, a augmenté de 20,8 %.

Le chiffre d'affaires de l'activité **Maintenance** a atteint 60,0 M€ au 1^{er} semestre 2021, soit 43 % du chiffre d'affaires total. Comme anticipé, l'activité a été en décroissance organique de 12,0 % sur le semestre. Alors que l'adoption par les clients de modèles contractuels plus flexibles entraîne une migration de la valeur de certaines prestations de Maintenance vers la ligne de chiffre d'affaires Souscription, Axway anticipe une décroissance annuelle de l'activité supérieure à 10 %.

La part récurrente du chiffre d'affaires d'Axway, qui comprend les activités Souscription et Maintenance, a représenté 81 % du chiffre d'affaires au 1^{er} semestre 2021, soit 111,8 M€, en progression de 2 points par rapport au 1^{er} semestre 2020. Cela inclut 22,4 M€ de revenus « *upfront* », reconnus à l'occasion de la signature de contrats de souscription.

² Cf. Glossaire - Indicateurs Alternatifs de performance

Impactés depuis maintenant plus d'un an par les restrictions de déplacement qu'impose la crise sanitaire, les **Services** ont dégagé un chiffre d'affaires de 17,3 M€ (13 % du chiffre d'affaires total), quasiment stable organiquement par rapport à l'année précédente (-1,5 %). Alors que dans certaines régions où les services à distance sont possibles, l'activité a été en croissance, la situation reste très hétérogène selon les pays. En année pleine, Axway vise un chiffre d'affaires stable pour l'activité.

Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

1 ^{er} Semestre 2021 (M€)	S1 2021	S1 2020 Retraité*	S1 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	39,4	40,9	40,9	-3,7%	-3,7%
Reste de l'Europe	33,9	29,7	29,6	14,8%	14,2%
Amériques	57,1	54,1	59,3	-3,7%	5,6%
Asie / Pacifique	8,0	6,9	6,9	16,7%	16,3%
Axway Software	138,4	131,6	136,6	1,3%	5,2%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2021

La **France** a réalisé un chiffre d'affaires de 39,4 M€ au 1^{er} semestre 2021 (28 % du chiffre d'affaires total), en recul organique de 3,7 %. Après un début d'exercice dynamique aussi bien en ce qui concerne les ventes en Souscription que les Licences, l'activité a été en décroissance au 2^{ème} trimestre 2021 du fait, notamment, d'une base de comparaison particulièrement défavorable.

La zone **Reste de l'Europe** a été en croissance organique de 14,2 % au 1^{er} semestre 2021 grâce à un chiffre d'affaires de 33,9 M€, représentant 25 % du chiffre d'affaires total. La très bonne dynamique de l'activité Souscription (+98,3 %) a permis de largement compenser le recul du chiffre d'affaires des autres activités. Cette tendance s'explique par des renouvellements et réinvestissements de la part de plusieurs des clients Amplify les plus importants, désireux d'évoluer vers des modèles contractuels en souscription.

Les **Amériques** (USA & Amérique Latine) ont permis de générer un chiffre d'affaires de 57,1 M€ sur le semestre (41 % du chiffre d'affaires total), en croissance organique de 5,6 %. Après des changements opérationnels importants intervenus en fin d'année dernière, l'activité Souscription a, comme envisagé, nettement accéléré dès le 2^{ème} trimestre 2021. Ce rebond, associé à la résilience de l'activité Services, explique la performance de la région sur la période.

Enfin, sur la zone **Asie / Pacifique**, Axway a réalisé un chiffre d'affaires semestriel de 8,0 M€ (6 % du chiffre d'affaires total), en croissance organique de 16,3 %. Grâce à la forte progression des Licences et de la Souscription, et plus généralement du fait d'un retour à la normale des affaires comparé au 1^{er} semestre 2020, Axway a enregistré un bon début d'année dans la région.

Commentaires sur le résultat net du 1^{er} semestre 2021

Le résultat opérationnel courant a atteint 5,0 M€ à fin juin 2021, soit 3,6 % du chiffre d'affaires. Il intègre une charge de 3,2 M€ de dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés et une charge de 2,3 M€, sans incidence sur les liquidités, liée aux stock-options et assimilés.

Le résultat opérationnel a été de 3,1 M€ sur le semestre, soit 2,3 % du chiffre d'affaires.

Le résultat net a, pour sa part, été de 1,8 M€ sur la période représentant 1,3 % du chiffre d'affaires.

Le résultat de base par action s'est élevé à 0,08 € sur le semestre, en hausse significative par rapport au 1^{er} semestre 2020 (-0,28 €).

Situation Financière au 30 juin 2021

Au 30 juin 2021, la situation financière d'Axway était solide avec une trésorerie de 23,7 M€ et une dette bancaire de 38,9 M€.

Le flux net de trésorerie disponible s'est établi à 16,1 M€ au 1^{er} semestre 2021 contre 4,9 M€ un an plus tôt.

Les capitaux propres, pour leur part, s'élevaient à 359,6 M€ au 30 juin 2021 contre 360,1 M€ à fin juin 2020.

Pour rappel, Axway a renégocié ses lignes bancaires jusqu'en 2026 et dispose ainsi de financements à hauteur de 125,0 M€.

Evolution de l'effectif

Au 30 juin 2021, l'effectif d'Axway comprenait 1796 collaborateurs contre 1888 au 31 décembre 2020.

Objectifs 2021 & Perspectives

Pour 2021, Axway confirme son objectif d'atteindre une croissance organique de son chiffre d'affaires comprise entre 2 et 4 %. L'entreprise confirme également viser une amélioration de sa rentabilité avec un taux de marge opérationnelle d'activité compris entre 11 et 13 % du chiffre d'affaires sur l'exercice.

À moyen terme, Axway a toujours pour ambitions :

- D'atteindre un chiffre d'affaires de 500 M€ grâce à une croissance organique des ventes et des acquisitions
- De revenir à des taux de marge opérationnelle d'activité supérieurs à 15 % pour progressivement se diriger vers 20 %
- De faire progresser le bénéfice par action pour l'établir au-dessus de 1 €

Aujourd'hui, mardi 27 juillet 2021, 18h30 (UTC+1) : Conférence analyste virtuelle de présentation des résultats semestriels 2021

- Inscription à la conférence virtuelle : [Cliquez ici](#)

Ou par téléphone, composer un des numéros ci-dessous et annoncer « Axway » à la demande de l'opérateur :

- International : +44 (0) 33 0551 0200 / France : +33 (0) 1 7037 7166 / USA : +1 212 999 6659

Veillez noter que la réunion se tiendra en anglais.

Calendrier financier

Jeudi 2 septembre 2021 : Dépôt du rapport financier semestriel 2021.

Mercredi 20 octobre 2021, après bourse : Publication du chiffre d'affaires du 3^{ème} trimestre 2021.

Glossaire – Indicateurs Alternatifs de Performance

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

Croissance à changes constants : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

ACV : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

TCV : *Total Contract Value* – Valeur contractuelle totale d'un contrat de souscription sur sa durée.

Indicateur de suivi des Signatures : Addition du montant des ventes de licences et de trois fois la valeur contractuelle annuelle (3 x ACV) des nouveaux contrats de souscription signés sur une période donnée.

Indicateur de suivi des signatures net : Indicateur de suivi des signatures retraité des contrats de maintenance migrés vers de nouveaux contrats de souscription.

Résultat opérationnel d'activité : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

NPS : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

Employee Engagement Score : Mesure de l'engagement des collaborateurs par le biais d'une enquête annuelle indépendante.

Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2^{ème} semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2020 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 18 mars 2021, sous le numéro D.21-0147. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

À Propos d'Axway

Axway (Euronext : AXW.PA) accompagne les entreprises dans la mise en œuvre de solutions d'intégration hybride pour les aider à mieux se connecter à l'ensemble de leur écosystème interne et externe. Sa plateforme Axway Amplify permet d'accélérer la transformation digitale et d'innover en créant facilement de nouveaux services. Pour cela Amplify permet de combiner des modèles d'intégration traditionnels type MFT et EDI avec des modèles d'intégration modernes comme les API et l'intégration inter-applicatives grâce à plus de 150 connecteurs prédéfinis. Plus de 11 000 organisations dans 100 pays font confiance à Axway pour résoudre leurs défis d'intégration de données. Pour en savoir plus, visitez www.investors.axway.com/fr

Annexes (1/4)
Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

1 ^{er} Trimestre 2021 (M€)	T1 2021	T1 2020 Retraité*	T1 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	3,8	3,7	3,9	-2,0%	2,8%
Souscription	23,7	14,8	15,7	50,9%	59,6%
Maintenance	29,8	34,1	35,4	-15,9%	-12,7%
Services	9,0	9,0	9,3	-3,1%	0,1%
Axway Software	66,3	61,7	64,4	3,1%	7,5%

2 ^{ème} Trimestre 2021 (M€)	T2 2021	T2 2020 Retraité*	T2 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	5,4	6,3	6,6	-17,4%	-13,7%
Souscription	28,1	20,9	21,5	30,5%	34,6%
Maintenance	30,2	34,1	35,3	-14,3%	-11,4%
Services	8,3	8,6	8,8	-6,0%	-3,1%
Axway Software	72,1	69,9	72,2	-0,2%	3,2%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2021

Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

1 ^{er} Trimestre 2021 (M€)	T1 2021	T1 2020 Retraité*	T1 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	18,8	17,9	17,9	5,1%	5,1%
Reste de l'Europe	16,7	13,6	13,5	23,2%	22,9%
Amériques	26,5	27,4	30,1	-11,8%	-3,1%
Asie / Pacifique	4,4	2,9	2,9	50,7%	50,8%
Axway Software	66,3	61,7	64,4	3,1%	7,5%

2 ^{ème} Trimestre 2021 (M€)	T2 2021	T2 2020 Retraité*	T2 2020 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	20,6	23,0	23,0	-10,6%	-10,6%
Reste de l'Europe	17,3	16,2	16,0	7,7%	6,8%
Amériques	30,6	26,7	29,2	4,7%	14,5%
Asie / Pacifique	3,6	4,0	4,0	-8,2%	-8,8%
Axway Software	72,1	69,9	72,2	-0,2%	3,2%

* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2021

Annexes (2/4)
Axway Software : Compte de résultat consolidé

1 ^{er} Semestre 2021	S1 2021		S1 2020		Exercice 2020	
	M€	% CA	M€	% CA	M€	% CA
Chiffres d'affaires	138,4		136,6		297,2	
<i>dont Licences</i>	9,3		10,5		25,8	
<i>dont Souscription</i>	51,8		37,2		97,3	
<i>dont Maintenance</i>	60,0		70,7		138,2	
Sous-total Licences, Souscription et Maintenance	121,1		118,4		261,3	
Services	17,3		18,2		36,0	
Coût des ventes	42,7		47,3		87,6	
<i>dont Licences et Maintenance</i>	12,7		12,4		24,9	
<i>dont Souscription</i>	13,5		14,5		28,3	
<i>dont Services</i>	16,5		20,3		34,4	
Marge brute	95,7	69,1%	89,3	65,4%	209,7	70,5%
Charges opérationnelles	85,1		86,8		178,8	
<i>dont Frais commerciaux</i>	43,3		43,5		92,9	
<i>dont Frais de recherche et développement</i>	29,0		30,4		60,4	
<i>dont Frais généraux</i>	12,9		12,9		25,5	
Résultat opérationnel d'activité	10,5	7,6%	2,5	1,9%	30,8	10,4%
Charges liées aux stocks options	-2,3		-2,0		-5,1	
Amortissement des actifs incorporels	-3,2		-4,3		-8,2	
Résultat opérationnel courant	5,0	3,6%	-3,7	-2,7%	17,6	5,9%
Autres produits et charges	-1,9		0,0		0,0	
Résultat opérationnel	3,1	2,3%	-3,7	-2,7%	17,6	5,9%
Coût de l'endettement financier net	-0,7		-0,7		-1,4	
Autres produits et charges financiers	0,4		-1,8		-2,7	
Charge d'impôt	-1,1		0,2		-5,1	
Résultat net	1,8	1,3%	-6,0	-4,4%	8,5	2,9%
Résultat de base par action (en €)	0,08		-0,28		0,40	

Axway Software : Bilan simplifié

1 ^{er} Semestre 2021	30/06/2021 (M€)	30/06/2020 (M€)	31/12/2020 (M€)
Actif			
Ecarts d'acquisition	337,3	350,6	330,3
Actifs incorporels	20,3	29,0	23,4
Immobilisations	15,2	11,5	15,4
Droits d'utilisation des biens pris en location	25,6	21,3	28,9
Autres actifs non courants	26,2	24,7	24,9
Actifs non courants	424,6	437,2	422,9
Clients et comptes rattachés (net)	86,0	64,7	88,1
Autres actifs courants	27,0	38,5	32,2
Trésorerie	23,7	24,3	16,2
Actifs courants	136,7	127,5	136,4
Total de l'Actif	561,3	564,6	559,3
Passif			
Capital	43,1	42,6	42,7
Réserves et résultat	316,4	317,5	312,8
Capitaux propres	359,6	360,1	355,5
Emprunts et dettes financières - part à long terme	36,8	39,2	37,3
Dettes financières de location - part à long terme	29,3	20,8	32,2
Autres passifs non courants	14,1	13,5	13,1
Passifs non courants	80,2	73,5	82,5
Emprunts et dettes financières - part à court terme	2,1	2,8	2,9
Dettes financières de location - part à court terme	6,1	6,2	5,6
Produits constatés d'avance	72,3	76,5	54,7
Autres passifs courants	41,0	45,5	58,1
Passifs courants	121,5	131,1	121,4
Total du Passif	201,7	204,6	203,9
Total des Capitaux propres et du Passif	561,3	564,6	559,3

Annexes (4/4)
Axway Software : Flux de trésorerie

1 ^{er} Semestre 2021	S1 2021 (M€)	S1 2020 (M€)	Exercice 2020 (M€)
Résultat net de la période	1,8	-6,0	8,5
Dotations nettes aux amortissements et provisions	9,2	10,1	19,9
Autres produits et charges calculés	2,9	1,7	4,4
Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt	13,9	5,8	32,8
Variation du B.F.R. lié à l'activité (y compris dette liée aux avantages au personnel)	7,5	5,0	-23,7
Coût de l'endettement financier net	0,7	0,7	1,4
Impôt, nette de provisions	0,1	-0,8	1,6
Flux net de trésorerie généré par l'activité	22,3	10,6	12,1
Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement	-2,6	-1,7	-8,1
Sommes reçues des actionnaires lors d'augmentations de capital	-	-	-
Dividendes versés	-8,6	-	0,0
Variation des emprunts	-1,3	-0,5	-2,4
Variation des dettes financières de location	-3,4	-4,1	-4,4
Intérêts financiers nets versés	-0,3	-0,3	-0,7
Autres flux	1,1	-0,3	-0,4
Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement	-12,5	-5,2	-7,9
Incidence des variations des cours des devises	0,3	-0,4	-1,1
Variation de trésorerie nette	7,6	3,3	-4,9
Trésorerie d'ouverture	16,2	21,1	21,1
Trésorerie de clôture	23,7	24,3	16,2

Axway Software : Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires

1 ^{er} Semestre 2021 (M€)	S1 2021	S1 2020	Croissance
Chiffre d'affaires	138,4	136,6	+ 1,3%
Variations de change		-5,0	
Chiffre d'affaires à taux de change constants	138,4	131,6	+ 5,2%
Variations de périmètre		+0,0	
Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants	138,4	131,6	+ 5,2%

Axway Software : Variation des taux de change

1 ^{er} Semestre 2021 Pour 1€	Taux moyen H1 2021	Taux moyen H1 2020	Variation
Dollar US	1,205	1,102	- 8,6%
Réal Brésilien	6,490	5,410	- 16,6%